



萧山供销联社主管 万丰集团公司主办
http://www.zjwfgroup.com

万丰报

农历癸巳年十月初四
2013年11月6日
星期三
本期四版
第3期总第18期

浙企准字第 A153 号
杭州市优秀企业报
内部资料 免费赠阅

俞东来书记调研指导供销社工作时强调 正确定位 认真履职 深化改革 抓好队伍

本报讯(通讯员 方贤满)10月22日,杭州市委常委、萧山区委书记俞东来到区供销联社调研指导工作。他充分肯定了区供销联社近年来的工作成绩。他说,刚才听了成良同志全面的汇报,准备得很充分,让我对供销社工作有了一个全面的熟悉和了解。听了以后,我的总体感觉,这些年萧山供销社成绩很大,无论是在承担政府职能方面还是在履行社会化服务方面以及自身经营发展上都做的很好。按照区委区政府的要求,不断的拓宽为农服务领域,

不断发展壮大自身,做了大量的卓有成效的工作,为萧山三农事业的发展作出了积极贡献。尤为可喜的,供销社下一步工作的发展思路、目标和举措都很好,符合现代市场竞争条件下改革发展的新趋向,我表示完全赞同。希望区供销联社进一步认清形势,抢抓机遇,紧紧依靠服务创新和改革创新,实现二次创业,不断做强做大,使供销合作事业走在全省乃至全国供销社系统的前列。

(下转第二版)



“两清”专项行动总结会召开

本报讯(通讯员 方贤满)11月4日,全区供销社系统清应收款项、清出租资产“两清”专项行动总结会召开。区供销联社理事长、集团董事长、总裁李成良主持会议并作讲话,充分肯定了“两清”专项行动的阶段性成效,并对下一步纵深推进“两清”专项行动提出了工作要求。区供销联社党委领导班子和集团各部室主要负责人以及所属企事业单位法定代表人等参加了会议。会议指出,7月份以来,全区供销社系统各有关重点企业、集团各部室在联社党委、理事会和集团董事会的统一部署下,贯穿“清应收款项、清出租资产”这条主线,围绕“诚信经营、精明管理”这个主题,紧扣工作步骤,精心组织,周密实施,重点在盘活存量、

挖潜增效上下功夫,难点在督查整改、严格考核上动真格,落脚点在提升管理水平、努力完成全年目标任务、确保供销经济稳健发展上求实效,有力地促进了“两清”专项行动的深入开展,基本达到了“抓住主题来开展,紧扣中心来推进,促进发展来检验”的要求,取得明显的阶段性成效。清应收款项方面,据统计,截止到10月11日,已收回被拖欠9个月以上的应收款项48笔4629万元。清出租资产方面,出租合同到期的79处资产,分别落实了新一轮租赁合同,增幅最高达30%以上。2013年度全系统资产租金总额比前三年平均数增长8%。

会议要求,“两清”专项行动还要纵深推进,并同日常生产业务经营等

工作相互融合、协调推进,做好“加减法”,巩固活动成果,努力实现盘活增量、挖潜增效、资产增值“三增”,降财务成本、降管理费用、降业务支出“三降”的活动目标,并在建章立制上形成长效机制,以刚性的制度约束、严格的制度执行、强有力的监督检查、严厉的惩戒机制,切实加强流程监管,提升管理水平,使集中性的活动发挥长远的效力,努力完成全年目标任务。

会议还就近年来的主要工作进行简要回顾和点评,旨在总结成绩树信心,分析问题剖原因,更加统一思想认识,清醒看待有利因素和不利条件,全面理清发展思路,积极应对发展举措。并对全力以赴做好年内各项工作和超前谋划明年发展思路提出了要求。

本报讯(通讯员 孙卫根)11月1日,区供销联社专题召开为农服务工作座谈会,听取系统涉农企业负责人对当前和今后一个时期为农服务工作的意见和建议。

座谈中,大家畅所欲言,李成良认真倾听,不时与他们就下一步发展深入互动交流。他说,为农服务是供销社的办社宗旨,是供销社区别于其它组织的基本特性。我们如果不把为农服务工作做好,就对不起党和政府的殷切嘱托,对不起农民朋友的翘首期盼,对不起社会各界的大力支持,也对不起历代供销人的辛勤付出,供销社也就失去了存在的必要性。因此,必须进一步端正思想和认识,始终高举为农服务旗帜,不断创新为农服务举措,任何时候都不能有丝毫的偏离和放松;必须进一步寻找路径和方法,讲实际,办实事,求实效,让为农服务的亮点更亮,效果更佳。他要求系统各涉农企业,在过去的业绩面前不骄不躁,与先进的差距比较深刻反思,对今后的工作进行静心思考。对下一阶段为农服务工作,李成良提出在保持发扬原来好的传统和好的做法的基础上,创新“六大亮点”。一是运作好资金互助会。以区农民专业合作社联合会为依托,组建好杭州萧山万农资金互助会,为全区农民专业合作社搭建融资平台。二是筹划好“特色中国·萧山馆”。争取省商务厅、省供销社和区农办、商务局的支持,抓紧对接“特色中国·萧山馆”,拓展电子商务业务。三是组建好农产品经纪服务合作社。以区农产品经纪人协会会员为主体,组建区优质农产品经纪服务专业合作社,拓宽农产品流通领域。四是成立好区农民专业合作社联合会。将全区同类型的农民专业合作社有效组织起来,成立若干个专业合作社联合会,努力提高农民的组织化程度。五是举办好新春年货节。利用区优质农产品展示展销中心平台,组织区内外名特优农产品,在2014年新春佳节到来之际,举办名特优农产品新春年货节,丰富市场供应。六是建设好“三社”。坚持诚信经营,诚恳服务的理念,做强基层供销社,做专农民专业合作社,做精村级综合服务社。

李成良与系统涉农企业负责人座谈为农服务工作时强调
创新六大亮点 培育萧山特色

万丰集团连续6年荣膺 全国服务业500强和 全省服务业百强企业

本报讯(通讯员 徐斌 胡潇)“2013年中国服务业500强企业”和浙江省服务业百强企业”榜单发布,标准是按照国际通行2012年企业营业收入来排名的。万丰企业集团公司以48.83亿元营业收入连续6年荣膺中国服务业500强企业和浙江省服务业百强企业,分别荣列第341位和38位。



10月21日-25日,由中华全国供销总社培训中心举办的《供销社目标管理与绩效考核研修班》在萧山供销社举行。来自全国各省、市、县(区)级供销社及社属企业30余名学员参加培训,并实地参观考察了我社的万禾农产品公司、农资公司、东部水果市场等。图为,22日下午,萧山区供销联社理事长、万丰集团董事长、总裁李成良与全体学员交流我社的改革做法,得到一致好评。(通讯员 赵珉)

立足当前 谋划明年

■ 本报评论员

当前临近年终岁末,是做好今年工作“收官”和为明年良好开局打基础的关键时刻。今年的任务繁重、时间紧迫,要紧盯全年目标任务,集中精力,紧张快干,冲刺四季度,全力以赴做好年内各项工作。明年形势依然错综复杂。在这种情况下,如何准确判断和把握走势,合理确定发展思路和经济发展的目标,需要着眼全系统发展的大局,在更高的平台上审视自己,在更广阔的空间中寻找定位,克服“守旧、守成、守

业”的思想观念,强化“创新、创造、创业”的进取意识,对影响供销经济发展的突出矛盾和问题,以及发展思路、发展举措等问题进行献计献策;在明确发展重点、寻找发展亮点、深化企业改革、加强企业管理等方面出谋划策。要立足当前、谋划明年,做好各类调查研究,科学分析经济形势,明年的发展思路怎么定位,发展目标怎么确立,发展措施怎么安排,要抓紧筹划,抓紧研究,抓紧衔接,作出科学决策。

